



Profil von Oliver Fischer

Fachlicher Hintergrund

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Berufsakademie Mannheim mit dem Schwerpunkt Versicherung. Abschluss Diplom Betriebswirt.

Trainerausbildung für Deutsche Allgemeine Versicherung/Alfred Honermann, Wuppertal

Zertifiziert als

- Versicherungsfachmann BWV, Berufsbildungswerk der Deutschen Versicherungswirtschaft
- Ausbilder AdA, IHK Mannheim
- Experte für neue Lerntechnologien, Fachhochschule Furtwangen

Praktische Erfahrung

- 12 Jahre Erfahrung im Vertrieb
- Bankenvertrieb für R+V Allgemeine Versicherung
- Fach- und Verkaufstrainer für Deutsche Allgemeine Versicherung AG
- Leiter Telesales Division für IIR Deutschland GmbH
- Seit 2000 freiberuflicher Trainer und Dienstleister für die Neukundenakquise und professionelle Telefonkommunikation.

Trainingsspektrum

- Neukundenakquise und Verkauf (Telefon und face2face)
- Vertriebscoaching
- Professionelle Telefonkommunikation inbound/outbound
- Strategisches Telesales
- Online Tutor in eLearning Szenarien
- Autor für WBT und CBT



Oliver Fischer
Jahrgang 1968

Schwerpunkte in der Methodik

- Zielerreichung durch funktionierende Lösungen
- Hoher Praxisbezug zur schnellen Umsetzung der Trainingsinhalte
- Evaluation zur Erfolgsmessung
- Blended-Learning zur Maximierung von Trainingserfolg, Praxistransfer und Nachhaltigkeit.

Branchen

- Bank
- Versicherung
- Call-Center
- Elektrotechnik
- IT und Management Consulting